



Banen > Advertorials Banen nieuws banenadvertorial2 banenadvertorial3 Centen tellen **De Switch** Een dag met Geld maakt gelukkig
 Het werk van Jong geleerd Lunchplek Mijn Ambitie Top Jobs Van de werkvloer Vers bloed wonenadvertorial Zoektocht

Sparringpartner in interieur

Gepubliceerd op 28 mei 2009, 10:29



Dezelfde baan maar verse uitdagingen wilde ze. Dus ging personeelsfunctionaris Nynke Landman uit Gorredijk na vier jaar op zoek naar een nieuwe baas. Tot ze merkte dat een 'bredere' functie eigenlijk veel leuker was.

'Het was maar een kleine organisatie, het Leeuwarder studentenuitzendbureau waar ik de personeelszaken regelde. Liever zat ik ergens waar ik écht iets met mijn opleiding Personeel en Arbeid kon doen. Toen ik Arjan leerde kennen en er plannen kwamen om in Gorredijk te gaan samenwonen, was dat dus een mooie aanleiding om iets in de regio te zoeken. In juli 2003 kon ik beginnen bij Beenen Electrotechniek, een plaatselijke producent van besturingssystemen voor de industrie. Er werkten honderd man, maar het personeelsbeleid was voorheen altijd door de directie 'erbij' gedaan. Ik was de eerste P&O-medewerker en kon meteen vol aan de slag. Van elke baan maakte ik een omschrijving, ik zorgde voor eenduidige functioneringsgesprekken, stelde voor de werknemers een handboek samen met omgangsvormen en CAO-arbeidsvoorwaarden, regelde cursussen en bijscholing.

Het duurde lang voordat dingen van de grond kwamen, en niet alleen omdat ik een parttime functie had. Werving en selectie nam ik ook voor mijn rekening. In die jaren kwam er dertig man bij, dus daar ging veel tijd inzitten.

Het werk was leuk en binnen het bedrijf heerste een prettige sfeer, daar ging het niet om. Maar toen het personeelsgebeuren eenmaal was opgestart, viel voor mij de uitdaging eigenlijk weg. Ik draaide te weinig uren om mijn baan een bredere invulling te geven. Maar omdat we ondertussen kinderen hadden gekregen, was parttime voor mij een bewuste keus.

Inspiratie opdoen lukt het beste in een nieuwe omgeving, leek me. Daarom ging ik begin 2008 bij Beenen weg en begon als freelance P&O-er. Zo kon ik wat rondkijken bij verschillende bedrijven. Ik leende me ook kort uit aan Frederiks Interieurs, het bedrijf van Arjan. Die had in 2003 zijn deel in een meubelmakerij verkocht om voor zichzelf te beginnen in de interieurbouw. Toen zijn bedrijf halverwege 2008 verhuisde van Heerenveen naar een eigen pand in Gorredijk, werkten er al tien man. Terwijl ik bezig was met een wervingsproject voor een firma in Groningen, werd duidelijk dat personeelswerk bij een ander bedrijf niet per se een nieuwe uitdaging betekende. Ik wilde langzamerhand wel wat bredere, meer abstracte werkzaamheden. En bij Arjans bedrijf moesten na vijf jaar groei en een verhuizing de puntjes op de i worden gezet. Daarom ben ik vanaf het najaar uitsluitend voor Frederiks Interieurs gaan werken. Sindsdien ben ik Arjans sparringpartner bij het maken van organisatorische beslissingen. En ik doe de public relations, reclame-uitingen en een deel acquisitie. Het commerciële gedeelte was echt nieuw voor mij. Opeens moet je netwerken, de juiste ondernemersvereniging zoeken voor het bedrijf. Zorgen dat je goed vindbaar bent op internet, maar ook de website en advertenties samenstellen.

Onze interieurs plaatsen we vaak onder strenge deadlines, want klanten willen hun winkel zo lang mogelijk open houden. Ik probeer zoveel mogelijk over te brengen dat we flexibel en servicegericht moeten zijn. Personeelszaken doe ik nog steeds, maar is het niet te vergelijken met vroeger. Deze organisatie is vele malen kleiner dan Beenen, en daardoor is het contact persoonlijker. Voor de jongens ben ik natuurlijk wel 'de vrouw van', maar ze stappen gemakkelijk op me af met vragen of problemen.

De samenwerking tussen Arjan en mij pakt goed uit. Op de zaak kiezen we voor afstand – we hebben ieder ons eigen kantoor – zodat we niet de hele dag met elkaar over het werk praten. Zodra de kinderen wat ouder zijn, zie ik mijn baan wel uitbreiden. Wellicht komt hier in de toekomst een showroom en gaan we exporteren. Dan krijgt het bedrijf echt een gezicht."

Onlangs het roer ook drastisch omgegooid? Meld het in een mail aan ambitie@dvhn.nl of ambitie@lc.nl

Advertentie



€7,50 beltegoed kado

Profiteer van de tijdelijke actie! Bestel voor €2,50 een prepaid simkaart en ontvang beltegoed

[Meer informatie](#)



Samen genieten

Ontmoet leuke vrijgezellen. Registreer je gratis en flirt online verder.

[Meer informatie](#)



Speel online klaverjas

Verzin een speelnaam + een wachtwoord en meld je zo gratis aan. Ontvang gratis € 10 speelgeld.

[Meer informatie](#)